

INTO

**SEINÄJOKI
KANNUSTAMALLA
MAAILMAN PARHAAKSI**

S. 18

**VOIKO PARAS
OLLA VIELÄ
PAREMPI?**

S. 22

**10 KYSYMYSTÄ
INTOLLE**

S. 17

*Intoa
yrittämisestä*

**YRITTÄJYYTTÄ
KAKSIN VERROIN**

Tutustu Sonyan ja Olli-Pekan yritystarinoihin S. 12

SISÄLLYS

KYMMENEN VUOTTA INTOA	3	INTON PALVELUT	28
FRAMI ON INTON KOTI	4	INTO KEHITTÄÄ	29
MITÄ TE SIELLÄ OIKEIN TEETTE?	6	YRITTÄJISTÄ PITÄÄ HUOLEHTIA	30
SKAALAAMOSTA BUUSTIA STARTUP-YRITYKSILLE	10	10 VUOTTA INTOA	31
RASKASTA, MUTTA IHANAA	12		
LÖFS TRIPLANNUT HENKILÖSTÖMÄÄRÄN SEINÄJOELLA	16		
10 KYSYMYSTÄ INTOLLE	17		
SEINÄJOKI KANNUSTAMALLA MAAILMAN PARHAAKSI	18		
YRITYKSET LUOTTAVAT SEINÄJOKEEN	20		
VOIKO PARAS OLLA VIELÄ PAREMPI?	22		
INTOA KOIRISTA, TREENEISTÄ JA SUVUSTA	24		

PIENI PALA INTOA



Into 32 sivuun upotettuna. Mitä nostoja tehtäisiin, kun hetikään kaikkea ei mahdu mukaan? Ihmisiä. Ilman muuta. Sekä intolaisia että asiakkaita. Intolaisista saimme mukaan vain osan, alueemme yrittäjistä muutaman.

Toivottavasti viihdyt sisältöjemme parissa ja toivottavasti muistat, että olemme täällä myös sinun yrityksesi menestystä varten.

Sanna Männikkö
viestintä- ja markkinointipäällikkö

*Ja muista: ole meihin
yhteydessä, kun yritykselläsi
on uutisointavaa.
Intokin on media.*

KYMMENEN VUOTTA INTOA

Inton toiminta starttasi vauhdikkaasti kymmenen vuotta sitten. Avajaispäivänä jalkauduimme koko henkilöstön voimin noin 500 paikalliseen yritykseen. Yrityslähtöisellä startilla halusimme tehdä heti selväksi sen, että Into on olemassa yritysten me-

nestystä varten. Kaikkea toimintaa ja uusia ideoita peilaamme siihen, miten se oikeasti hyödyttää yrityksiä.

*"Eihän se nimi nyt
Into voi olla"*

totesin, kun nimeä aikanaan pohdittiin. Ja kuinka väärässä olinkaan! Into kehitysyhtiömme nimenä on lunastanut paikkansa vuosien varrella. Into kuvastaa asennetta ja tahtoa. Into on eteenpäin menon välttämätön edellytys. Ilman intoa ei synny uutta. Innostavan ja kannustavan toimintaympäristön rakentaminen yrityksille onkin ollut koko toiminnan ajan keskiössä.

INTO MYÖS TARTTUU

Yksi Seinäjoen yrittäjäkaupunkina menestymisen salaisuuksista onkin laaja ja monipuolinen yrittäjien yhteisö, jossa tietoja ja kokemuksia jaetaan ja osataan myös tehdä yhteistyötä. Voimme aidosti olla ylpeitä yrityksistämme. Inton ja yrittäjäyhdistysten yhteistyö on päivittäistä ja tavoittelemme yhteistä maalia.

Tänä syksynä lanseerasimme uudeksi visioksemme Seinäjoen kehittymisen maailman kannustavimmaksi yritys-kaupungiksi. Visio haastaa hakemaan vertailupohjaa niiltä, jotka yritysten kannustamisessa ovat parhaita. Toisaalta visiota voi toteuttaa omassa roolissaan ihan jokainen.

Mitä kannustaminen sitten on? Meidän mielestämme se on mahdollisuuksien näkemistä ja ratkaisujen hakemista, yritysten kuuntelemista ja arvostamista, yhteistyöhön hakeutumista ja uuteen innostamista. Kannustavassa ympäristössä huomioimme onnistumiset ja pidämme positiivisia asioita esillä. Tärkeää on, että kerromme niistä muillekin.

Kymmenessä vuodessa Into ei suinkaan ole laantunut, vaan ottanut uusia kierroksia. Kymmenvuotias on opinut jo paljon, mutta on silti avoin kaikelle uudelle. Kiitos yrittäjät, yhteistyökumppanit ja Inton henkilöstö! Yhteinen työ yritysten menestystä varten jatkuu.

Leena Perämäki
Toimitusjohtaja

ON INTON KOTI

FRAMI

EXERTUS ON FRAMIN PIONEERI

Kuvasimme palvelupäällikkö Jaana Paavolan yhdessä Exertuksen toimitusjohtajan **Pirkka Tukevan** kanssa Exertuksen hiljattain saneeratuissa tiloissa. Exertus on toiminut Framissa 21 vuotta.

– Frami on meille paras paikka. Olemme kasvaneet neljän henkilön startupista lähes 50 työntekijän kansainväliseksi kasvuyritykseksi. Framissa on aina onnistunut tilojen skaalaaminen kasvun mukaan. Olemme olleet erittäin tyytyväisiä Framin sijaintiin, palveluihin ja yhteistyöhön alueen toimijoiden kanssa.

Kuva: Sarah Senf

Into Seinäjoki -konserni omistaa Framin kiinteistöistä ison osan. Siksipä on luontevaa, että Inton omatkin toimitilat ovat Framissa. Inton tilat ovat kovasti vaihtuvaliset. Asiakkaan tieltä on lähdetty ja lähdetään todennäköisesti vastakin pois tarpeen vaatiessa.

Palvelupäällikkö **Jaana Paavola** laskee, että Into on muuttanut vuosikymmenen aikana kolme kertaa ja seuraava muutto on edessä alkuvuodesta 2025. Inton edeltäjien – Frami Oy:n ja Seinäjoen teknologiakeskuksen – muutot mukaan lukien muuttomäärä nousee liki kymmeneen. Vierivä kivi ei...

FRAMIN KASVOT

Useimmat asiakkaat kohtaavat Framissa kaksi naista: **Marika Puhilaksen** ja Jaana Paavolan.

Kokouspalvelupäällikkö Marika Puhilas ottaa vuosittain vastaan tuhansia ihmisiä, jotka ovat tulleet kokoustamaan tai juhlimaan Framille. Tilapalvelupäällikkö Jaana Paavola puolestaan on tuttu kaikille sadoille toimitila-asiakkaille, joita Framissa on parinkymmenen vuoden ajan ollut.

Siispä voimme vaivatta todeta, että Marika ja Jaana ovat Framin kasvot. Tässä he kertovat työstään ja Framista.

MILLOIN OLET ALOITTANUT TYÖT FRAMISSA?

Jaana: 12.11.2001. Itse asiassa työpaikkani Seinäjoen Teknologiakeskus Oy:ssä sijaitsi tuolloin vielä vanhan sairaalan tiloissa joen toisella puolella. Framiin muutimme vuoden 2004 alussa, kun C-osa valmistui.

Marika: Elokuussa 2013.

MITÄ TEIT ENNEN KUIN TULIT FRAMIIN?

Jaana: Olin vientisihteerinä Kationi Oy:ssä.

Marika: Framille olen tullut Rytmikorjaamo Oy:ltä. Rytmikorjaamolla vastasin tapahtumatiilojen myynnistä ja vastasin Rytmishop-nimisen liikkeen toiminnasta.

MITÄ KAIKKEA TYÖHÖSI KUULUU?

Jaana: Framin ja Rytmikorjaamon toimitilojen vuokraus ja markkinointi, sopimusten hallinta, tilatarpeiden arviointi ja uusien tilaratkaisujen kehittäminen, sisustussuunnittelu, sijoittumismyynti, palveluiden kilpailutus ja yhteistyö palveluntarjoajien, kuten ravintola-, siivous-, kiinteistö- ja parkkipalveluyritysten kanssa.

Olen myös paljon vuorovaikutuksessa tilojen käyttäjien, asiakkaiden ja muiden sidosryhmien kanssa.

Marika: Framin ja Rytmikorjaamon tapahtumatiilojen myynti. Työpäiväni koostuu tarjousten tekemisestä, asiakkaiden tapaamisista ja tilojen esittelystä, asiakkaiden toiveiden mukaisien lisäpalvelujen etsimisestä, käytännön asioiden aikatauluttamisesta, yhteistyökumppaneiden palavereista, hallinnollisista tehtävistä sekä tilojen markkinoinnista tapahtumamessuilla ja somekanavissa.

PARASTA TYÖSSÄSI?

Jaana: asiakkaat ja neuvottelut.

Marika: Ihmiset, joita kohtaan. Näen päivien aikana monien eri alojen ihmisiä ja pääsen tekemään yhteistyötä heidän kanssaan. On hienoa olla näkemässä monien erilaisten tilaisuuksien toteutuminen ja onnistuminen.

PAHINTA TYÖSSÄSI?

Jaana: Hiljaiset ajat.

Marika: Hallinnolliset kirjalliset työt.

MIKSI SUOSITTELET FRAMIA?

Jaana: Frami on vetovoimainen paikka sijoittujille, jotka etsivät dynaamista, kasvuhakuista ja yhteistyöhön kannustavaa ympäristöä. Kaupungin tuki, erinomainen sijainti ja vahva innovaatioekosysteemi tekevät siitä strategisesti viisaan valinnan.

Marika: Frami on helposti lähestyttävä, monipuolinen ja laadukas paikka, jossa toimii monen eri alan ammattilaisia ja koulutusyhteisöjä. Framin tilat tarjoavat hienot puitteet onnistuneiden tilaisuuksien järjestämiselle tai yrityksen sijoittumiselle.

KERRO JOKIN ASIA, MITÄ USEIMMAT EIVÄT TIEDÄ FRAMISTA

Jaana: Harva varmaan muistaa tai tietää, että Framin ensimmäisen osan suunnittelija Arto Sipinen oli Alvar Aallon oppilas. Siksi Framissa on viitteitä Aallon tyyliin ja B-osan katon kiilarakenteen kärki osoittaa kohti Lakeuden Ristiä.

Marika: Framin tapahtumatiiloja voi vuokrata myös perhejuhliin.



MITÄ TE SIELLÄ OIKEIN TEETTE?

Tuu mukaan meidän työpäivään

Into on olemassa yritysten menestystä varten. Mitä se tarkoittaa? Mitä te oikeasti teette? No esimerkiksi tätä. Tässä muutaman intolaisen työpäivä.

EEVA JUSSILA

palvelupäällikkö, alkavat yrittäjät

klo 8.30

Aamun ensimmäinen asiakas on jo muutamana vuoden toiminut kivijalkaliikkeen yksinyrittäjä, jolla on vahva erityisosaaminen. Pohdimme, millaista markkinointia hän voisi tehdä, että yhä useampi asiakas löytäisi hänen palvelunsa.

Lisäksi laskemme kannattavuutta, arvioimme hinnoittelua tuote- ja palvelukohtaisesti. Toteamme, että hinnankorotuksille on perusteet mm. materiaalikulustannusten nousun vuoksi. Kannustan asiakasta viestimään erinomaisesta palvelustaan. Hän innostuikin tekemään markkinointisuunnitelmaa.

klo 10.30

Sähkö- ja automaatioalan pitkän linjan osaaja miettii sivutoimista yritystä, jolle tuntuisi olevan kysyntää opiskeluiden sekä työssä kohdattujen verkostojen ansiosta.

Innostun ja samalla hieman huolestun hänen ajankäytöstään, kun hänen päätyönsäkin on melko vaativaa. Hänellä on kuitenkin selkeä suunnitelma ja palo yrittäjyyteen on kova. Pohdimme konkreettisia jatkoaskeleita ja sovimme seuraavan tapaamisen reilun kahden kuukauden päähän, jolloin hän on jo aloittanut liiketoimintasuunnitelman kirjoittamista sekä kannattavuuslaskelmaa hinnoittelun tueksi.



Ohjaan hänet myös Uusyrityskeskus Neuvoa Antavan sekä omistajanvaihdosasiantuntijan pakeille, koska hän on kiinnostunut aloittamaan yrityksen myös ostamalla toimivan yrityksen tai osakkuuden liiketoiminnasta.

Asiakastyö on minulle erittäin mieluisaa, innostun täyttämään kalenterini usein liian tiukkaan ja tänäänkin kävi näin. Ruokatauko on siis kovin pikainen.

klo 12.30

Tämän asiakkaan olen tavannut jo kerran aiemmin. Hänellä on suunnitelmassa sivutoiminen työnhous- ja ratkaisukeskeinen lyhytterapiapalvelu. Kilpailutilanne tällä alalla on melko kova ja pohdimmekin yhdessä asiakkaan taustakoulutusta ja työkokemusta, löytyisikö sieltä tulokulma erotautumaan markkinoilla jo toimivista työnhousajista.

Keskustelemme myös henkilöbrändäyksestä, josta asiakas innostuu ja haluaa perehtyä asiaan tarkemmin.

Tapaamisissa selvitan aina myös asiakkaan työ- ja elämäntilanteen, jotta hän muistaa tiedostaa myös yrittäjyyden taloudelliset riskit sekä muut huomioon otettavat seikat. Yrityksen perustaminen kun vaikuttaa työttömyysetuuksiin, ja nykyiselle työnantajalle on kerrottava sivutyöstä.

klo 13.45

Lähetän asiakkailleni aina koosteen keskustelustamme sekä vinkkejä jatkoaskeliin. Nyt on siis hetki aikaa ajatella asiakastapaamiset vielä kerran ja kirjoittaa sähköpostit, joihin niin he kuin minä voimme tarvittaessa palata.

klo 15.15

Kaksi rakennusalan erityisosaamista tarjoavaa asiantuntijaa saapuu palaveriimme kovalla kiireellä suoraan työmaaltaan. Heidän aikomuksensa yrityksen hitaasta ja rauhallisesta kasvattamisesta on muuttunut kasvun sparraukseksi. Mietimme, mitkä toimenpiteet järkevöittäisivät mm. ajanhallintaa, asiakasrekisteriä, dokumentaatiota sekä varaosien hallintaa.

JENNIINA PALMU

kaupunkikeskustan kehittäjä

klo 7.15

Herätys ja kahvinkeitin päälle, puhelin kouraan ja @seinajoenkeskustassatapahtuu-Instagram auki. Illan ja yön aikanakin on tullut kommentteja seuraajilta ja yrityksiltä tagäyksiä, joihin vastailen ja laitan jakoon.

Samalla selaan paikalliset ja valtakunnalliset uutiset ja meilit ja vastaan kiireellisimpiin.

klo 9

Aamun akuuteimpien hommien jälkeen suuntaan toimistolle, jossa vaihdan kuulumiset kollegoiden kanssa.

Tänään ei ollut sovittua palaveria, joten jäi aikaa suunnitella tulevia juttuja keskustassa, soittaa yhteistyökumppaneille ja keskustan toimijoille, muokkailla ja hyväksyä toimitilarekisteriin ilmoituksia ja selvittää potentiaalisille sijoittaville sopivia kohteita. Ei muuten mene päiväkään etteikö olisi jotain toimitiloihin liittyvää tekemistä.

klo 11

Sovittu lounaspalaveri keskustassa. Lounas on tehokasta aikaa palaverata ja ideoida.

Asiakkaamme haluavat ottaa haltuun nyt myös julki-set kilpailutuskanavat ja kollegani Marja Vainionpää opastaakin heitä portaalien saloihin. Keskustelemme myös yrityksen investointitarpeista, joihin saattaisi olla mahdollista saada investointitukea. Samalla toteamme, että asiakkaiden tili-toimisto on todella keskustelevalta ja yrittäjiä neuvova ammattilainen.

klo 16.45

Kotiinlähtö. Kotimatalla usein soittelen takaisin päivän aikana tullessiin puheluihin. Tänään nautin hiljaisuudesta.



Lounaan jälkeen kierros kaupunkikeskustan kehittäjän valtakunnassa. Ensin piipahdus torilla (tallakin hyvä tsekkailu, palavatko valot jne.), sitten tapaamisia keskustan yrittäjien kanssa. Aina herää jokin kiva idea.

klo 14

Tsekkipalaveri Seinäjoki Congressin myyntipäällikön kanssa tulevasta messu- ja asiakastilaisuuksista sekä toimenpiteistä. Tuleville vuosillekin koetamme aktiivisesti saada kaupunkiin kaiken kokoisia kokouksia ja tapahtumia.

klo 15

Vielä pikatsekki saapuneisiin sähköposteihin ja seuraavan päivän to do -listan teko.

Eikä tässä vielä kaikkei. Instagram-tili on sen verran koukuttava, että seuraan sitä vielä illallakin ja jaan ajankohtaisia tapahtumia, tarjouksia ja tunnelmia keskustasta.

JUKKA PAJUNEN

asiakkuusjohtaja

Klo 6.15

Herätys, aamiainen ja talousuutiset. Työmatkaan toimistolle menee normit puoli tuntia ja se tulee käytettyä asioiden jäsentelyyn ja oman soittolistan kuuntelemaan. Puhelimen muistiinpanot nauhoitustoiminnolla on hyvä työkalu.

Klo 7.20

Ensimmäisten joukossa toimistolla, kone auki ja kahvit porisemaan. Kuulumisten vaihtoa, viestien perkaamista ja valmistautumista etätapaamiseen.

Klo 8.30

Sijoittumismyynnin etätapaaminen eteläsuomalaisen yrityksen toimitusjohtajan kanssa. Asiakas on kasvuyritys ja yhteydenottoni ajoitus tuntuu osuvan kohdalleen. Seinäjoki kiinnostaa, kasvukaupunki ja maantieteellisesti oikeassa paikassa. Palaveri etenee rivakasti. Sovimme, että kokoan ja toimitan hänelle tarpeelliset tiedot ja merkkäämme kalenteriin myös seurantasoiiton. Palaverin päätyttyä laitan tähän liittyen kaksi kyselyä eteenpäin ja pyydän pikaisia vastauksia.



Klo 13.00

Tapaaminen seinäjokisen yrityksen kanssa. Tapaamisesta tulee mielenkiintoinen, kun yrittäjä kertoo uusista suunnitelmistaan. Niihin liittyy selvitys, jossa voin häntä auttaa, ja lupaan toimittaa tiedot tällä viikolla. Laitan kyselyjä saman tien kollegoille ja saankin nopeat vastaukset.

Klo 14.45

Saan puhelun tutulta yrittäjältä, joka etsii asiantuntijaa tekemään yrityksen laatustandardit kuntoon. Kysyn työ-kaveriltakin apuja ja postaan asiakkaalle muutamat tiedot.

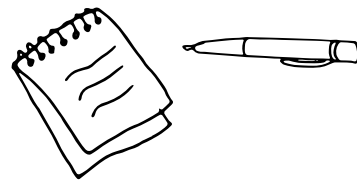
Klo 17.00

Seinäjoen Yrittäjien hallituksen kokous, pitkä ja kiinnostava lista. Saan tuoda taas pöytään Inton näkemyksiä. Työni kannalta yksi parhaita ja tehokkaimpia verkostoja, jossa rehti vuorovaikutus toimii.

Klo 21.15

Takaisin kotona. Valmistaudun seuraavaan työpäivään kurkkaamalla huomisen kalenterin iltapalan kylkiäisiksi. Talousuutiset ja mahdollisimman aikaisin nukkumaan.

Tänäänkin sain yhdessä muiden intolaisten kanssa olla yrittäjien asialla ja auttamassa heitä eteenpäin.



EVELIINA PYYLUOMA

tapahtumakoordinaattori

Klo 8.00

Etäilen aika ajoin, mutta tänään on toimistopäivä. Huikkaan työkavereille hyvät huomenet ja suuntaan oman työpöydän ääreen. Aloitan sähköpostin ja teams-viestien läpikäynnillä.

Sähköpostiin oli saapunut tarjous tulevan tapahtuman tarjoiluista. Tarjous vaikuttaa jälleen hyvältä, joten vastaan ravintolalle, että hyväksyn tarjouksen ja että ilmoitan osallistujamäärän lähempänä.

Klo 9.00

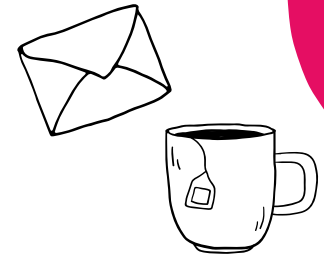
Toimistolla on yhteinen aamukahvihetki, jossa juttua riittää. Tänä(kin) aamuna nauru taukotilasta kantautuu pitkin toimistoa ja houkuttelee loputkin työkaverit mukaan.

Klo 10.00

Palaveri. Suuntaamme neukkariin muuttaman työkaverin kanssa suunnittelemaan tulevaa tapahtumaa. Päätämme tapahtumalle päivän ja tilan. Ideoimme tapahtumaan sopivia puhujia ja mietimme ohjelmalle runkoa. Lopuksi sovimme puhujat ja palveluntarjoajat, joilta lähdän pyytämään tarjouksia.

Klo 11.00

Lounaalla syön yleensä omia eväitä taukotilassa. Mukavaa juttuseuraa saan muista evästelevistä kollegoista.



Lounaan jälkeen ajastin ennakkoviestit tulevaan tapahtumaan. Huolehdin aina, että osallistuja saa kaiken kaipaamansa informaation ennen tapahtumaa.

Iltapäivällä suunnittelen ja kuvaan someen videon tulevasta tapahtumasta. Video ei tosiaankaan mene kerralla purkkiin, joten on aika ottaa hyvä asento työtuolissa ja aloittaa editointi. Miten monta kertaa voikaan unohtaa omat vuorosanansa minuutin videon aikana? Vastaus: todella monta!

Tänään ei ollut Intolla yhtään tapahtumaa. Tapahtumapäivinä sisältö on hyvin erilainen ja työpäivät ovat pidempiä.



Harri



SKAALAAMOSTA BUUSTIA STARTUP- YRITYKSILLE

TEKSTI: SANNA MÄNNIKÖ, KUVA: LAURA MATINTUPA

SUORAAN MAAILMALLE

– Suomen markkina pelastusalalla on erittäin rajallinen ja siksi tähtäämme myös ulkomaille.

Näin toteaa **Harri Mikkonen**, Novus Rescue Oy:n toimitusjohtaja. Novus Rescue on yksi Inton operoiman Skaalaamon asiakkaista.

Lähikuukausina tärkeimpänä tavoitteena on testata omaa uutta laitetta kansainvälisillä markkinoilla jo olemassa olevien kontaktien kautta. Tavoitteena on, että ensimmäiset tuotteet ovat markkinoilla vuoden 2025 lopulla.

Novus Rescue Oy:n taustalla on pelastusalan, liike-elämän sekä teollisen muotoilun ammattilaisia. Tavoitteena on tehdä pelastajan työstä nykyistä turvallisempaa, tehokkaampaa ja nopeampaa. Tämä onnistuu tarjoamalla käyttäjille laite, joka vapauttaa molemmat kädet työhön ja antaa ainutlaatuisen näkymän tilanteisiin, joissa se ei ennen ole ollut mahdollista. Laitteen avulla voidaan myös kerätä dataa, jota voidaan hyödyntää täysin uudella tavalla.

TAUSTALLA TARVE

Parhaat innovaatiot toteutetaan tarpeeseen – niin tämäkin. Sekä Mikkosella että Novus Rescuen teknologiajohtaja **Pekka Jaatisella** on pitkä kokemus pelastustoimesta.

– Meillä on iso halu parantaa pelastajien työoloja ja kehittää koko alaa ja samalla vaikuttaa siihen, että säästyttyisiin mahdollisimman monilta henkilö- ja omaisuusvahingoilta. Esimerkiksi vakuutusyhtiöiden intresseissä on taatusti se, että vahingot saataisiin tehokkaalla toiminnalla minimoitua mutta myös hyödyntää uudenlaista informaatiota.

SKAALAAMOSTA KANNUSTUSTA

Novus Rescue on saanut toiminnan starttiin Business Finlandin innovaatioasetelin. Seuraavaksi on tavoitteena pääsy Business Finlandin Tempo-rahoitukseen ja saada sen avulla valmiuksia kansainvälistymiseen. Myös tuotteen testaaminen ulkomailla on alkamassa.

– Skaalaamosta olemme saaneet uusia kontakteja, positiivista kannustavaa asennetta ja hyviä vinkkejä. Täällä on myös fyysiset tilat käytössä, mikä on alkuvaiheessa erittäin hyödyllistä, kun omaa toimistoa ei vielä ole.

Jos ja kun katse on maailmalla, mitkä ovat tavoitteet?

– Tuoda markkinoille laite, joka muuttaa alaa pysyvästi.



PALAUTETTA INTOLLE

*Me innostamme
yrittäjyyteen*

//

Mukava ja rento ilmapiiri.
Helppo tulla. Oikeasti yrittäjän
asialla. Suosittelen.

//

Into onnistuu joka kerta! Teillä on
mieleton tsemppi ja buusti asiakas-
tapaamisissa. Olette aidosti ja koko
sydämellä yrittäjän asialla. En voisi olla
kiitollisempi Intosta!

//

Mukava ja rento ilmapiiri.
Helppo tulla. Oikeasti yrittäjän
asialla. Suosittelen.

//

Into onnistuu joka kerta! Teillä on
mieleton tsemppi ja buusti asiakas-
tapaamisissa. Olette aidosti ja koko
sydämellä yrittäjän asialla. En voisi olla
kiitollisempi Intosta!

//

Tarpeemme tunnuttiin ymmärretyn
hyvin, ja halu auttaa yrityksiä menestymään
Seinäjoella on aitoa.

//

Ei turhia lässytyksiä, vaan suoria kysy-
myksiä ja selkeitä ohjeita ja perusteltuja
näkemyksiä/ ehdotuksia. Kannustavaa
ohjausta, tukea pohdintoille,
selkeitä askeleita.

RASKASTA, MUTTA *ihanaa*

TEKSTI: SANNA MÄNNIKÖ, KUVAT: LAURA MATINTUPA

AIKA

Sonya Zouiter ja Olli-Pekka Perttu ovat silmin nähden tyytyväisiä. Kummallakin on oma yritys, jossa saa toteuttaa itseään ja jota saa kehittää mieleiseensä suuntaan. Samaan aikaan he myöntävät, että yrityksen, perhearjen ja harrastusten yhdistelmä on ajankäytön kannalta vähintäänkin haastava.

– Jos sanotaan, että omakotitalon rakentamisessa parisuhde punnitaan, niin kyllä se oli lastenleikkiä tähän verrattuna, he naurahtavat.

Se omakotitalokin on nimittäin tullut rakennettua hiljattain.

KUNNIOITUS

Pariskunnan keskinäisestä dynamiikasta huokuu ainakin pari asiaa, jotka takaavat, että parisuhde kestää päivittäisen hurlumhein: keskinäinen kunnioitus ja kannustus.

– Arvostan suuresti esimerkiksi sitä, että Olli-Pekalla on valtavasti suhteita ympäri maan ja hän pitää paljon yhteyttä muihin konsultteihin, kilpaileviinkin, ja yhdistää voimia heidän kanssaan, Sonya toteaa.

– Heikkoja hetkiä on paljon ja stressitaso on korkealla, mutta silloinkin on hyvä tietää, että saan tukea Sonyalta. Ja tiedostan, että minunkin pitää pystyä antamaan jotain hänelle, Olli-Pekka jatkaa.

BISNES

Olli-Pekka perusti yrityksensä Kaukola Consultingin vuonna 2022 toimittuaan sitä ennen 15 vuotta elintarviketeollisuuden eri tehtävissä. Sonya oli perustanut liikunta- ja hyvinvointialan yrityksen jo 2015, mutta hostelliyrittäjä hänestä tuli yritys-kaupalla vuoden 2024 alkupuolella, samana päivänä kuopuksen lasketun ajan kanssa.

Olli-Pekalle yrittäjäyys oli ollut tavoitteena aina. Ajankohta valikoitui sillä perusteella, että ”joskus se on vain tehtävä”. Se joskus sattui sitten samaan aikaan omakotitalon rakennusprojektin kanssa.

Sonya oli omien maailmanmatkailukokemustensa ja hyvinvointialan taustansa takia haaveillut retriittikeskuksesta. Hostel Bjorkenheim, joka vielä sattuu sijaitsemaan upeassa historiallisessa miljöössä, oli nappilöytö.



– Tänne voin rakentaa yhdessä alueen muiden yrittäjien kanssa elämyksellisiä lomapaketteja esimerkiksi joogan ja yrttikävelyiden ympärille. Isoin visioini on, että Seinäjokea markkinoitaisiin matkailukohteena historian näkökulmasta. Helposti unohtuu, mitä Seinäjoki on ja on ollut. Ei kukaan voi kiinnostua, jos ei tiedä, mitä on tarjolla. Lisänä tarjontaamme olen aloittanut Seinäjoen turistiopastusten koordinoinnin ja verkkokaupan ylläpidon.

Olli-Pekan konsulttiyritys pysynee yhden miehen yrityksenä.

– Projektit ovat räätälöityjä ja perustuvat omaan osaamiseeni. Kehitteillä on kyllä myytävä tuote eli jalostavan teollisuuden pk-yrityksille suunnattu sovelluspohjainen työn- ja tuotannonohjauksen työkalu, jolla lattiataason esihenkilöt voivat johtaa oman tiimin/osastonsa tuottavaa tekemistä reaaliaikaisen ja ennakoivan datan avulla.

INTO

Sonya ja Olli-Pekka ovat hyödyntäneet Inton sparrauksia mm. palveluiden tuotteistamisessa ja kannattavuuden arvioinnissa. Vinkki myynnissä olevasta Hostel Bjorkenheimistäkin tuli Inton **Marja Vainionpäältä**.

– En todellakaan olisi tässä ilman **Eeva Jussilan** ja Marjan apua, Sonya huudahtaa.

– En olisi osannut tehdä kannattavuuslaskelmaa eikä kauppvoja olisi tullut. Eevalla ja Marjalla on hallussa kaikki asiat ja verkostot. He muun muassa ohjasivat minut Etelä-Pohjanmaan Yrittäjien yrityskauppa-asiantuntijan Jorma Rannan pakeille. Häneltäkin sain todella kullanarvoisia vinkkejä.

Olli-Pekka on saanut yritysparraajilta kannustusta ja uskoa omaan tekemiseen.

– Kun jäin pois palkkatöistä, oli ajatuksena perustaa leipomo. Kun edelliseltä työnantajalta tuli vihjettä, että osaamiselleni voisi olla vielä käyttöä yrittäjänäkin, otin yhteyttä Intoon osatakseni tuotteistaa ja paketoita palveluni.

*Sparrauksesta
valtava apu alkavalle
yrittäjälle*

VINKKI

Sonya ja Olli-Pekka ovat vahvasti identifioituneet yrittäjyyteen. Palkkatyö ei ole kummallekaan vaihtoehto. Minkä vinkin annatte yrittäjyyttä suunnittelevalle?

– Jos sinulla on vahva tunne ja oma idea ja palo, kannattaa kokeilla. Aina on mahdollista lopettaa. Ja aina on mahdollista, että kaikki hoituu paremmin kuin odotitkaan, Sonya aloittaa.

– Toki oma elämätilanne kannattaa ottaa huomioon. Itsellä tuskin olisi haastavampaa hetkeä voinut olla, mutta siltikin ryhdyin toteuttamaan omaa intohimoani. Riskit ovat pienet, jos yrityksen perustaminen ei edellytä isoja investointeja, Olli Pekka jatkaa.

**TUTUSTU ALKAVAN
YRITTÄJÄN PALVELUIHIN**



*Tutustu Sonyan ja
Olli-Pekan yrityksiin*

KUVA: PATRIK WARGH/GENERO OY

LÖFS TRIPLANNUT HENKILÖSTÖMÄÄRÄN SEINÄJOELLA

Vuonna 2019 yritys-kaupalla Seinäjoelle sijoittunut Löfs Oy on kolminkertaistanut henkilöstömääränsä Seinäjoella. Alun seitsemästä työntekijämäärästä on kasvanut 20:een sekä organisaationa että yritys-kaupalla.

Koko yhtiön työntekijämäärä on samassa ajassa kasvanut 60:stä 80:een. Liikevaihto on noussut 5,5 miljoonasta eurosta 8,5 miljoonaan. Sijoittuminen Seinäjoella juuri Ylistaron Teräsmäkeen oli luontevaa, kun Löfs osti JK-Paintingin liiketoiminnan.

– Kappaleet joudutaan joka tapauksessa siirtämään kumipyörillä. Ei ole suurta merkitystä, onko välimatka kaksi vai 100 kilometriä, toimitusjohtaja **Tommy Löfs** perustelee.

Sijoittumisen jälkeen pintakäsittelyyn erikoistunut Löfs Oy investoi saman tien 1,2 miljoonaa euroa täysin uuteen maalauslinjastoon, joka tehosti ja monipuolisti metalli-, teräs- ja alumiinikappaleiden maalauspalvelut aivan uudelle tasolle aiemmasta.

– Etenkin joustavuus parani, kun märkä- ja jauhemaalaamo saatiin samaan linjaan. Voimme esimerkiksi hoitaa esikäsittelyn ja ensimmäisen kerroksen jauheella ja pinnan märkämaalaamalla. Tai kaksisävyiset kohteet vetämällä ensimmäinen sävy jauheella ja toinen märkämaalilla, Löfs kertoo.

Myös laatuun on panostettu paljon.

– Meillä on nykyään oma laboratorio, jotta voimme testata pintakäsittelyjärjestelmät. Tämä on myös mahdollistanut kasvua esim. raideteollisuuteen, missä laatuvaatimukset ovat tosi vaativia.

Löfs investoi Seinäjoelle myös vuonna 2023 ostamalla Lakeuden Sähkösinkitys Oy:n liiketoiminnan.

– Tavoitteenamme on tarjota asiakkaillemme maailmanluokan pintakäsittelyä hyvällä toimitusvarmuudella ja ympäristöasiat huomioiden, Tommy Löfs kommentoi kauppaa mediatiedotteessa.

EI SATTUMALTA SUOMEN PARAS

Miltä Seinäjoki tuntuu sijaintipaikkana nyt muutaman vuoden kokemuksella?

– Seinäjoki on ollut hyvä paikka etabloitua. Sijainti on keskeinen ja yhteydet joka puolelle hyvät. Kaupunki ja Into Seinäjoki auttavat aina, kun on tarvetta. Ei ole sattumaa, että Seinäjoki on valittu Suomen parhaaksi paikaksi yrityksille.

Seinäjoen investointien lisäksi Löfs on tehnyt laajennuksia päätoimipaikka Luodon laitteisiin ja kiinteistöön.

Tutustu Löfsin palveluihin:
<https://lofs.fi/>



KYSYMYSTÄ INTOLLE

1. MITÄ INTO TEKEE?

Into on Seinäjoen kaupungin elinkeino- ja kehitysyritys. Asiakkaitamme ovat aloittavat, Seinäjoella toimivat ja alueelle sijoittuvat yritykset. Autamme asiakkaitamme menestymään ja kehitämme Seinäjokea entistä paremmaksi liiketoimintaympäristöksi.

2. KENELLE INTON PALVELUT ON SUUNNATTU?

Sekä aloittaville että jo toiminnassa oleville yrityksille. Ne sopivat kaiken kokoisille yrityksille, jotka haluavat kasvaa, kehittää liiketoimintaansa tai laajentaa verkostojaan.

3. MITEN INTO AUTTAA ALOITTAVIA YRITYKSIÄ?

Tarjoamme maksutonta liiketoimintaneuvontaa, kuten apua liiketoimintasuunnitelman ja rahoituksen hakemiseen. Järjestämme verkostoitumis- ja koulutustapahtumia.

4. MITEN INTO TUKEE JO TOIMIVIA YRITYKSIÄ?

Autamme löytämään toimitilan tai tontin, etsimään maailmalta kontakteja viennin tai tuonnin avuksi, vinkkaamme rahoituslähteistä, sparraamme kehittämään liiketoimintaa.

5. MITEN INTO AUTTAA SEINÄJOELLE SIOJITTUMASSA OLEVAA YRITYSTÄ?

Etsimme yrityksen kanssa uusia asiakkaita ja kumppaneita, toimitilaa, tonttia, osajia. Tapaamme vuosittain satoja yrityspäättäjiä, tiedämme siis erittäin hyvin, mitkä asiat yrityksiä askarruttavat. Palvelumme räätälöidään aina asiakkaan tarpeisiin.

6. MILLAISIA RAHOITUSMAHDOLLISUUKSIA INTO SEINÄJOKI TARJOAA YRITYKSILLE?

Into Seinäjoki auttaa yrityksiä löytämään sopivia rahoituslähteitä. Ohjaamme myös yrityksiä hyödyntämään alueellista kasvurahastoa.

7. MILLAISIA VERKOSTOITUMISMAHDOLLISUUKSIA INTO SEINÄJOKI TARJOAA?

Järjestämme vuosittain kymmeniä yritystapahtumia, joissa yritykset saavat ajankohtaista tietoa ja voivat luoda kontakteja muihin yrityksiin ja mahdollisiin asiakkaisiin tai yhteistyökumppaneihin.

8. MITÄ INTON PALVELUT MAKSAVAT?

Inton palvelut ovat pääsääntöisesti maksuttomia. Ohjaamme asiakkaita jatkuvasti eteenpäin hyödyntämään alueen yritysten maksullisia yrityspalveluita.

9. MITEN INTON TOIMINTA RAHOITETAAN?

Inton toiminnan volyyymi on noin 10 miljoonaa euroa. Se koostuu Framin toimitilojen vuokraamisesta, kaupungin rahoituksesta sekä Eu-rahoitteisista kehityshankkeista.

10. MILLAISTA PALAUTETTA INTO SAA TOIMINNASTAAN?

Vuoden 2024 NPS eli asiakkaiden antama suositteluindeksi on 90. Olemme siihen erittäin tyytyväisiä. Jokainen asiakas kohtaaminen on meille kullannarvoinen. Luottamus toimintaamme onkin puntarissa joka ikisessä kohtaamisessa.



SEINÄJOKI KANNUSTAMALLA MAAILMAN PARHAAKSI

Seinäjoki on vuosi vuoden perään niittänyt mainetta kansallisissa yritysilmapiiriä mittaavissa tutkimuksissa. Täällä tehdään eikä tuumailta.



Koska kannustamisessa on valtava voima, Seinäjoki on valjastanut kannustuksen uudeksi supervoimaksi. Haluamme olla maailman kannustavin yrityskaupunki.

Kysyimme seinäjokisilta yrittäjiltä ja yritys päättäjiltä, millainen heidän mielestään on maailman kannustavin yrityskaupunki. Tässä osa vastauksista. Loput löydät nettisivuiltamme osoitteesta intoseinajoki.fi/maailmankannustavin.

VIRPI ARONEN

yrittäjä, Lilja vuokravälitys

Siellä on positiivinen ja myönteinen ilmapiiri yrittäjyyttä kohtaan ja ennen kaikkea pitää löytyä sisäinen kipinä ja tehdä yritystoimintaa omalla tavalla ja rohkeasti.

JANNE HAAPAMÄKI

toimitusjohtaja, VV-Kuivaus

Siellä tehdään enemmän kuin puhutaan. Yleensä se tekeminen ruokkii ja kannustaa muitakin.

MARKO NURMELA

yrittäjä, NurMetal

Siellä kohdellaan niin pieniä kuin suuria yrityksiä tasapuolisesti, tarjotaan yrityksille niiden tarvitsemia palveluita ja kehittymismahdollisuuksia ja nostetaan yritysten tarjoamia palveluita ja osaamista esiin.

MIIA KESKI-NIKKOLA

yrittäjä, Juurella- ja Äärellä-ravintolat

Siellä on hyvä yrittää, siellä tehdään yhdessä, keskustellaan asioista ja ylipäätään tehdään asioita, toisia tukemalla.

PAUL FAIRCHILD

puheenjohtaja, Seinäjoen yrittäjät

Siellä on helppo verkostoitua, voi tehdä hyvää yhteistyötä ja saa tukea, kun tarvitsee.

HANNU MALMIVAARA

toimitusjohtaja, Pirjon Pakari

Seinäjoki on kannustavin paikka yritykselle. Täällä on paljon yrityksiä ja yrittäjiä ja heidän kanssaan pystyy harrastamaan ja verkostoitumaan. Pohjalainen yrittäjämeininki on sellainen, että saadaan jokin idea ja ruvetaan tekemään. Muut miettivät, me mennään jo pitkälle. Tulee vastoinkäymisiä, kaadutaan, kompastutaan, nousee ylös ja mennään taas eteenpäin. Se luo Seinäjoesta erittäin kannustavan yrittäjäkaupungin, avaruuden parhaan.

JAANA HAUTAMÄKI

yrittäjä, Fiini Fröökynä/Ylistaron Halpa-Aitta

Maailman kannustavimmassa yrityskaupungissa osataan puhaltaa yhteen hiileen ja otetaan uudet ideat innolla vastaan. Ei lähdetä heti torppaamaan, vaan suurella mielenkiinnolla kuuntelemaan, mitä toisella on sanottavaa ja kehittämään ideoita yhdessä eteenpäin.

TERO PUKKILA

toimitusjohtaja, Ferrum Steel

Kannustavin kaupunki yritysälämälle on sellainen, missä pohjalaisittain sanottuna mennään askareshyyryä eikä turhaa klupista. On tekemisen meininkiä.

PETRI HÄLI

toimitusjohtaja, Ideapark Seinäjoki

Maailman kannustavin on sellainen paikka, missä asukkaat, johto ja virkamiehet ottavat yrityksen positiivisesti vastaan. Tullessamme Seinäjoelle meidät otettiin erittäin positiivisesti vastaan. Nyt kun polkua on menty useita vuosia ja uusia kehityshankkeita on tulossa, kaikkiin näihin on suhtauduttu positiivisin katsein. Mielestäni maailman kannustavin paikka tällä hetkellä on Seinäjoki.

FAKTA

MITÄ MAAILMAN KANNUSTAVIN YRITYSKAUPUNKI TARKOITTA JA MITEN SELLAISTA VOI MITATA?

– Maailman kannustavin yrityskaupunki kuvaa asennetta ja kunnianhimoista tahtotilaa, ei niinkään mitattavissa olevaa tavoitetta, Inton toimitusjohtaja **Leena Perämäki** muistuttaa.

Kannustaminen on pieniä ja suuria tekoja. Kannustavan yrityskaupungin rakentamiseen voi jokainen meistä asukkaista, yrittäjistä ja yritys palvelujen tarjoajista omalla toiminnallaan vaikuttaa. Tavoite maailman kannustavimmasta yrityskaupungista velvoittaa meitä jatkuvaan kehittämiseen ja oppimiseen kaupungeilta muualla maailmassa.

Lue lisää aiheesta



YRITYKSET LUOTTAVAT SEINÄJOKEEN

Paras mittari kaupungin kasvulle ja kehitymiselle ovat yritysten investoinnit. Investoinnit seiiniin, seinien sisälle ja osaamiseen. Seinäjoella yritykset ovat investoineet ja investoivat myös lähivuosina isosti. Tässä muutamia poimintoja.

ATRIA

Siipikarjatehtaan laajennus, yhtiön historian suurin investointi: 165 miljoonaa euroa. Kasvattaa tuotantokapasiteettia noin 40 prosentilla.

Otettu käyttöön 2024

EPEC

Lajissaan valtakunnallisesti harvinainen täysin uusi elektroniikkatehdas Roveksen yritysalueelle. 8500 neliömetrin älykäs ja ympäristöystävällinen tehdas.

Otettu käyttöön 2024

VALIO

Seinäjoen tehtaan uudistus- ja perusparannushankkeet 70 miljoonaa euroa. Jauhetehtaan uusi pesukeskus, jauhtehtaan kuivaustornin uusinta ja prosessin perusparannus sekä uusi aluelaboratoriokiinteistö.

Toteutus 2023–2026

SUOMEN LANTAKAASU

Nurmon Bioenergian biokaasulaitos. Suomen ensimmäinen suuren mittakaavan nesteytetyn biokaasun tuotantolaitos Atrian tuotantolaitosten läheisyyteen. 100 GWh uusiutuvaa biopolttoainetta. Investointi yli 60 miljoonaa euroa.

Valmistuu vuoden 2026 aikana

ASEMA

Seinäjoen aseman 1. vaihe, Veturikortteli. Laajuus 40 000 neliömetriä. Investointi yli 50 miljoonaa euroa.

Valmistunut 2024 lopussa

ASEMA 2-4

Seuraavissa rakennusvaiheissa mahdollisuus rakentaa vielä lisäksi yli 100 000 kerrosneliötä asuntoja, toimistoja ja liiketiloja.

ETELÄ-POHJANMAAN OSUUSKAUPPA

Prisman laajennus ja peruskorjaus. Hyllykallion Prisma Seinäjoella laajenee yli 3000 neliömetrillä. Kymmenien miljoonien eurojen uudistus on Epeen historian suurin yksittäinen hanke.

Toteutus 2025–2027

IDEAPARKIN LAAJENNUS

Tulossa mm. 15 000 neliön myymälä Kärkkäiselle (valmistuu keväällä 2026). Lisäksi suunnitelmassa rakentaa asuntoja ja hotelli.

DATAKESKUS

ShelCo 294 Oy:llä esisopimus kaupungin kanssa yhteensä reilusti yli 100 hehtaarin maa-alueen kaupasta datakeskuskäyttöön. Kaupunki varautuu myymään noin 43 hehtaaria jo asemakaavoitettua ja noin 75 hehtaaria vielä asemakaavoittamatonta kaupungin omistamaa aluetta Kivennevan alueelta. Investoinnin suuruus vähintään satoja miljoonia euroja.

Aikataulu ei vielä tiedossa

ST1

Nesteytetyn biokaasun (LBG) rekkatankkauspaikka VT19:n varrelle Atrian risteuksen läheisyyteen. Hanke kaavoitusvaiheessa.

NORDEC

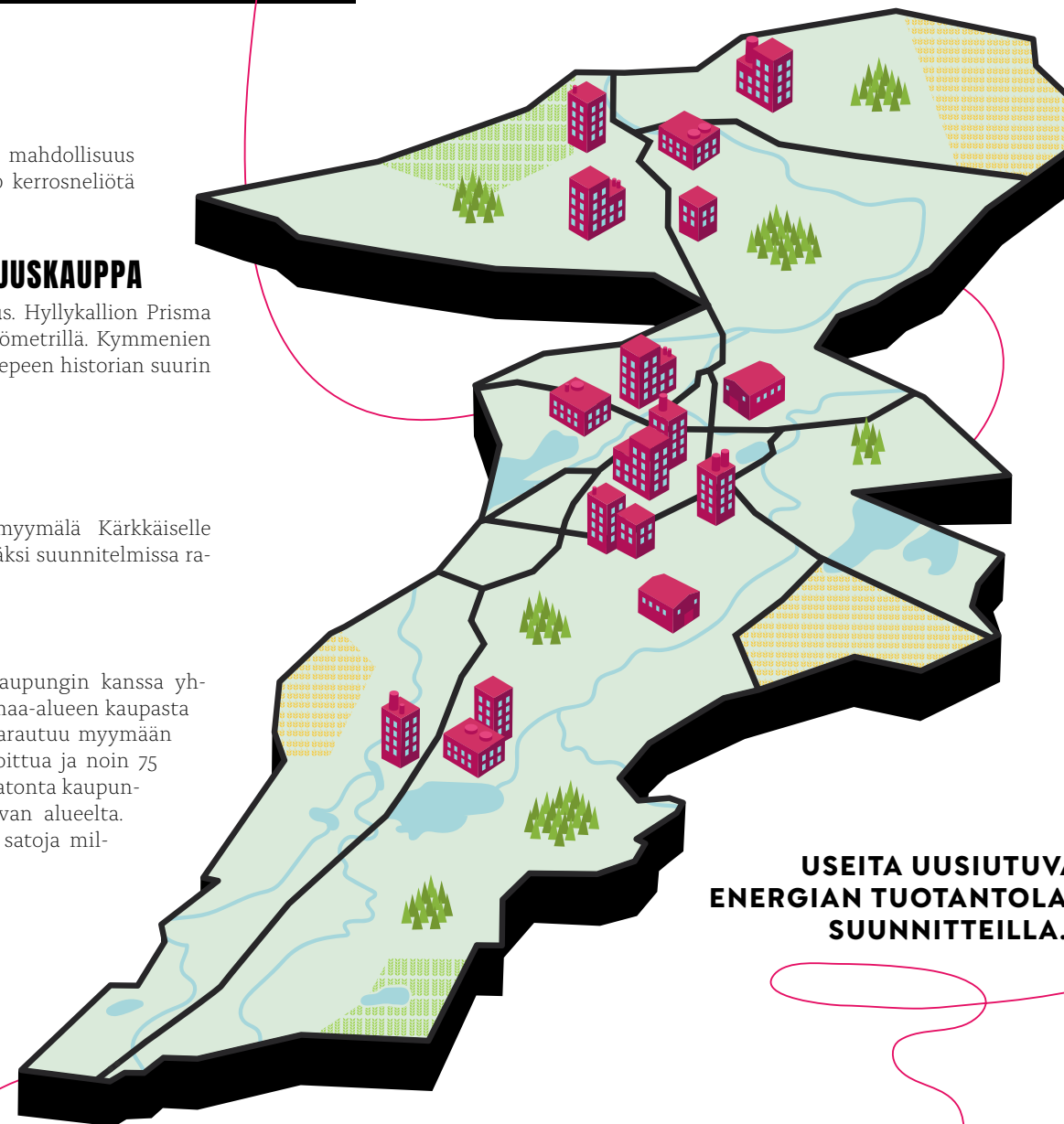
Nordecin Peräseinäjoen tehtaan laitekannan ja ilmanvaihdon uudistaminen. Investointi takaa edellytykset kapasiteetin kasvattamiseen entisestään. Investointi 3 miljoonaa euroa.

Valmistuu 2024–2025

DB SCHENKER

Logistiikkaterminaali Roveksen yritysalueelle. Kuuden hehtaarin suuruiselle tontille nousee terminaalikiinteistön kokonaispinta-ala on lähes 6 000 neliömetriä. Investointi noin 10 miljoonaa euroa.

Valmistunut 2024 lopussa



USEITA UUSIUTUVAN
ENERGIAN TUOTANTOLAITOKSIA
SUUNNITTEILLA.

BEST-IN

Uusi lemmikkiruokatehdas Roveksen yritysalueelle. Seinäjokelainen Save Logistiikka ostanut valtaosan Best-In koiranruokayhtiön osakkeista ja rakentaa kokonaan uuden, noin 2000 neliömetrin tehtaan.

Valmistuu 2025

HUHTALA LOGISTICS

Logistiikkaterminaalin laajennus Roveksen alueella. 3 000 neliömetriä uutta varastotilaa paketti- ja paluulogiistiikan käyttöön. Lisäksi alueelle tulee sähkölatausinfra. Rakennusinvestoinnin arvo n. 4 miljoonaa euroa.

Valmistuu huhtikuussa 2025

SIKAMANNI

Suomen suurin viljankuivaamo Peräseinäjoelle. Kuivurin tilavuus on 118 m³ ja kokonaisuuteen kuuluu mm. kaksi 950 kW:n biouunia, joissa lämpö tuotetaan energiataloudellisesti hakkeella ja kuivauksessa erotettavalla viljan puhdistusjätteellä.

Valmistunut loppuvuodesta 2024

AHLSELL

Uusi myymälärakennus Pohjan alueella. Rakennuksen kokonaispinta-ala on 2 100 neliömetriä, josta myymälä reilut 1 600 neliömetriä.

Valmistunut 2024 lopussa

TUNINGKAUPPA.COM

Autovarusteiden maahantuontiin erikoistuneen Tuningkaupan uusi liikekiinteistö Roveksen alueelle.

Avautuu talvella 2025

REKKAPARKKI JA LOGISTIIKAN PALVELUALUE ROVEKSEEN

Yhteensä 14 hehtaarin alueelle tulossa monipuolinen valtakunnallista rekkaliikennettä palveleva alue. Rekkojen sähkölatauspaikat valmistuvat 2026 ja muut truck stop -palvelut tulevana vuosina kysynnän mukaan.

SEINÄJOEN LENTOASEMAN ALUEEN KEHITYS

yhteistyössä Ilmajoen kunnan kanssa.



VOIKO PARAS OLLA VIELÄ PAREMPI?



LEENA PERÄMÄKI

toimitusjohtaja, Into Seinäjoki

Seinäjoki haluaa olla maailman kannustavin yrityskaupunki. Millainen kaupunki voi olla maailman kannustavin?

Sellainen paikka, missä on paljon yrityksiä. Yritykset kannustavat ja kirittävät toinen toistaan. Lisäksi sillä kaupungilla on vahva tahto mennä eteenpäin ja läpi harmaan kiven asenne.

Seinäjoella on tutkimustenkin mukaan hyvä yrittää. Miksi?

Yrittäjystävällisyyttä toteutetaan joka päivä arjessa, osana normaalia palvelutoimintaa läpi koko kaupunkiorganisaation ja erityisesti Into Seinäjoen toteuttamissa elinkeinopalveluissa. Oleellista on ratkaisuhakuisuus ja yritysten arvostaminen.

Seinäjoki on 16-kertainen Suomen ykkönen yritysilmapiirikyselyissä. Kuinka ihmeessä? Kysyimme asiaa kaupunginjohtaja **Jaakko Kiiskilältä** ja Inton toimitusjohtajalta **Leena Perämäeltä**.

Miten hyvä yritysilmapiiri säilytetään jatkossa?

Hyvän yritysilmapiirin säilyminen edellyttää asian huomioimista palveluissa, päätöksenteossa ja strategian valinnoissa jatkossakin. Hyvää ilmapiiriä rakentavat myös yritykset itse.

Mitä kerrot ensimmäisenä, kun esittelet Seinäjokea vieraille, sidosryhmille tai asiakkaille?

Seinäjoki on kasvukaupunki ja yrittäjyyden ykköskaupunki Suomessa.

Mikä innostaa Seinäjoessa aivan erityisesti?

Tekijäihmiset. Täällä on vahva tahto kasvaa ja kehittyä, asioita pyritään ratkomaan ja katse on eteenpäin.

Millaisena näet Seinäjoen vuonna 2030?

Yksi Suomen kasvukeskuksista, kansainvälistyvä opiskelijakaupunki ja maan vetovoimaisimpiin kuuluva yritysten sijaintipaikka.

Jatka lausetta ”jos minulla olisi kaikki valta, Seinäjoki...”

...saisi lisää korkeakoulupaikkoja ja junalla hurauttaisi Helsinkiin kahdessa tunnissa nykyisen vajaan kolmen tunnin sijasta.



JAAKKO KIISKILÄ

kaupunginjohtaja, Seinäjoki

Seinäjoki haluaa olla maailman kannustavin yrityskaupunki. Millainen kaupunki voi olla maailman kannustavin?

Maailman kannustavin yrityskaupunki on sellainen missä on paljon yhteistä tekemistä. Siihen kaupunkiin mahtuu paljon keskustelua, siihen mahtuu erilaisia mielipiteitä, mutta päätöksiä syntyy ja asiat menevät eteenpäin. Ja aina kun on tarve, kootaan voimat ja tehdään yhdessä ja näytetään muulle maailmalle.

Seinäjoella on tutkimustenkin mukaan hyvä yrittää. Miksi?

Yritteliäisyydellä on Seinäjoella pitkät perinteet. Olen kuullut sanonnan, jonka mukaan yrittäjä tarvitsee toista yrittäjää. Täältä se löytyy.

Miten hyvä yritysilmapiiri säilytetään jatkossa?

Tehdään laajaa yhteistyötä ja työskennellään päivittäin asian kehittämiseksi. On selvää, että laakereille ei tule jäädä lepäämään. Huomioidaan yrittäjä näkökulma myös kaupungin päätöksenteossa.

Mitä kerrot ensimmäisenä, kun esittelet Seinäjokea vieraille, sidosryhmille tai asiakkaille?

Seinäjoella on tilaa kaikelle hyvälle. Erityisesti yrittäjyyttä pidämme arvossaan. Seinäjoella on lyhyet välimatkat kaupungin sisällä ja pääradan varren solmukohtana meiltä on hyvä liikkua myös maailmalle.

Mikä innostaa Seinäjoessa aivan erityisesti?

Hyvä yhteistyön ja tekemisen meininki. Kaverista välitetään ja onnistutaan yhdessä.

Millaisena näet Seinäjoen vuonna 2030?

Seinäjoki on entistä laajemmin tunnettu kasvukeskus, jossa on kehittyneet koulutusmahdollisuudet ja eteenpäin katsova kansainvälinen tekemisen meininki.

Jatka lausetta: ”jos minulla olisi kaikki valta, Seinäjoki...”

...jatkaisi kehitystään upeiden yritysten sijoittumispaikana ja sitä kautta työllisyys ja hyvinvointi kehittyisi aina vain paremmin.

INTOA KOIRISTA, TREENEISTÄ JA SUVUSTA...

*Intolaisten into näkyy
myös harrastuksissa*

Intolaiset saavat virtaa työntekoon monenlaisista harrastuksista. Tässä sukellus viiden intolaisen intohimoon.

NIINA KOSKIPALO, **crossfit**

Miksi juuri crossfit?

Olin jo monta vuotta ollut kiinnostunut, mutta kun omassa autotallissa oli kuntosali tuntui typerältä maksaa treenistä. Ostin aluksi 10 kerran kortin ajatuksella, että "käyn kerran viikossa". Crossfit vei kuitenkin koko käden, joten taisin aloittamisesta seuraavalla viikolla käydä jo neljällä treenillä. Crossfit kiehtoo monipuolisuutensa ja haastavuutensa takia.

Kuinka kauan olet harrastanut sitä?

Noin 5 vuotta.

Mikä on parasta lajissa?

Yhteisöllisyys, ihan ehdottomasti! Wodilla (=päivän treeni) on aina monenkirjava joukko eri ikäisiä ihmisiä, eikä kenenkään taustalla, työnkuvalla tai lompakon paksuudella ole mitään merkitystä. Se yhteenkuuluvuuden tunne, mikä boxilla (=treenisali) on, pitää kokea!

Eikä aina olla hampaat irvessä. Vuosittain järjestettävien Sivakiviikojen aikana olen jumpannut niin avaruusasussa, pojan crossivaatteissa, painipuvussa kuin jättikokoiseen jäätelöpakettiin käärittynä.

Entä mikä on pahinta?

Sen hyväksyminen, että iän myötä seuraavan vuoden tavoitteena on olla korkeintaan 20 % huonompi kuin edellisenä vuonna. Onneksi joissain asioissa tulee myös kehitystä, mikä motivoi aina tiettenkin lisää.

Kilpailenko?

Muutaman kerran osallistuin Häjyin -kisoihin, mutta tason noustua liian kovaksi, siirryin järjestelyrooliin. Helmi-maaliskuussa kisataan ympäri maailmaa CrossFit Openit. Ne teen joka vuosi jo ihan sen takia, että on kiva nähdä, millä tasolla maailmassa ollaan omassa ikäsarjassa.

Miksi suosittelisit lajia?

Crossfit sopii kaikille liikunnasta monipuolisesti kiinnostuneelle kuntotasosta riippumatta. Treenillä saa aina hyvän mielen, uusia kavereita ja kunto- ja voimatasot nousevat siinä sivussa vähän kuin vahingossa.



Niina



Satu

SATU RÄMÄKKÖ, **toy-villakoirat**

Miksi koirat ja erityisesti villakoirat?

Rakastan kaikkia eläimiä, mutta erityisesti koiria. Villakoiria erityisesti siksi, että se on allergiaystävällisin, älykäs, iloinen, seurallinen (syli on paras paikka).

Koiran turkin hoitaminen on minulle terapiaa. Siinä näkee oman käden jäljen ja hyvin hoidettu ja muotoiltu turkki on myös ilo silmälle. Ja koira nauttii!

Kääpiövillakoira on vielä erityisen sopiva, kun matkustelemme paljon. Koira reppuun tai rattaisiin ja menoksi.

Kuinka kauan olet harrastanut koiria?

Ensimmäisen koirani (pystykorva) sain 13-vuotiaana. Ensimmäisen mustan toy-villakoiran hankimme 16 vuotta sitten. Se viettää tällä hetkellä leppoisia eläkepäiviä mummun kanssa. Ensimmäinen valkoinen villakoira tuli elämämme iloksi 8,5 vuotta sitten. Se on vienyt meidät melkoiselle matkalle koiranäyttelymaailmaan.

Mikä on parasta koirissa/harrastuksessa?

Villakoira on eräänlainen elämäntapa, perheenjäsen joka tarvitsee turkin vuoksi erityisen paljon huomiota ja hoitoa. Se tunnehan on uskomaton, kun tiedät, ettet ole koskaan yksin, olet se tärkein ihminen, joku tulkitsee äänenpainojasi, ilmeitäsi ja eleitäsi koko ajan. Ja ruskeiden silmien syvä katse kertoo aina jotakin ja saa sydämen sulamaan.

Entä pahinta?

Pahinta on se, kun joutuu aamulla selittämään että "mami" lähtee töihin.

Kilpailenko? Millaisella menestyksellä?

Kyllä käymme näyttelyissä tasaiseen tahtiin. Koiramme ovat Suomen, Viron, Latvian, Liettuan, Baltian, Valko-Venäjän ja Sveitsin tuotovalioita.

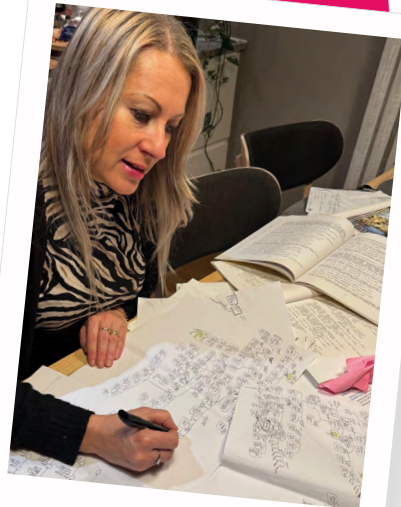
Miksi suosittelisit lajia?

Olen saanut valtavan määrän uusia tuttavuuksia, nähnyt monta maata ja paikkakuntaa. Suosittelen lämpimästi näyttelyissä käymistä ihan jo näistä syistä. Toki tärkeää on myös aina se, että koira itsekin tykkää näyttelyissä käymisestä.

KUVA: MATTI HAUTALAHTI, ILKAN LUOVAT PALVELUT



Mikko



Elisabet



Anssi



Anssin projekti

MIKKO PATANA, suunnistus

Miksi juuri suunnistus?

Suunnistus on tullut minulle verenperintönä. Olen kolmannen polven suunnistaja. Juoksu on tullut siihen harjoitusmuotona kylkiäisenä.

Kuinka kauan olet harrastanut sitä?

Olen suunnistanut koko ikäni. Lapsena harrastin kaikkea painista palloilulajeihin, mutta en ole koskaan kokenut, että suunnistus olisi harrastus, vaan pikemminkin elämäntapa. Nyt olen kylvänyt siemenen jo neljänteen polveen. Kaikki kolme lastani ja vaimo juoksevat pitkin metsiä.

Mikä on parasta lajissa?

Taidollinen haaste yhdistettynä fyysiseen suoritukseen. Metsä elementtinä on rauhoittava ja eristävä ympäristö, jossa pääsee nopeasti omaan kuplaansa ja irti muusta hälinästä. Lajia voi harrastaa monella tasolla ja vauvasta vaariin. Suunnistusyhteisö on hyvin tiivis ja ainutlaatuinen. Missä muussa lajissa huiput, vasta-alkajat ja veteraanit kiertävät tuhatpäisin joukoin ympäri Suomea viikonlopusta toiseen? Laji vie uusiin paikkoihin ja avartaa maailmankatsomusta. Olen suunnistanut lähes 20:ssä eri maassa ja lähes jokaisessa Suomen kolkassa.

Entä pahinta?

Pahinta on varmaan se, että koskaan et saa aikaan täydellistä suoritusta, vaan aina jonkun puun tai kiven olisi voinut kiertää toiselta puolelta ja säästää sekunnin pari. Toisaalta se onkin juuri lajin suola.

Kilpailetko?

Kilpailen nykyään harrastemiehellä, mutta kaikkihan tietävät, että tosakilpailut alkavat vasta ikämiessarjoissa. Aikanaan olen edustanut Suomea maailmancup-tasolla ja MM-kisoissa olin varamiehen roolissa sprinttisuunnistuksessa. Suomenmestaruuden voitin vuonna 2012 ja Jukolan viestissä olimme lohjalaisen Hiidenkiertäjien joukkueella parhaimmillaan kolmasia ja useita kertoja 10 parhaan joukossa. Monelle tunnetuin meriitti on silti RedBull 400 -mäkijuoksukisan voitto vuonna 2018, jolloin finaalissa taakse jäi tuore olympiavoittaja Iivo Niskanen.

Miksi suosittelisit lajia?

Pienikin pyrähdys metsään saa ilman karttaakin irtaantumaan muusta maailmasta ja mielen rentoutumaan. Suunnistus haastaa sekä mieltä että kehoa ja onhan se kansalaistaitokin.

ELISABET KIVIMÄKI, sukututkimus

Miksi sukututkimus?

Ajauin sukututkimuksen koukuttavaan maailmaan, kun päätin vihdoinkin ratkaista koko elämäni ajan ilmasa roikkuneen mysteerin äitini isästä. Lähtötietona ei ollut juuri muuta kuin tarina isästä. Äitini oli annettu lastenkotiin 4 kuukauden ikäisenä. Ensisijaisena tarkoituksenani oli vain löytää isoisäni. Aluksi jouduin vääriin jäljille, mutta onnistuin kuitenkin löytämään oikean miehen ja pääsin huikealle tutkimusmatkalle hänen sukunsa historian äärelle. Isoisäni oli kuollut hyvin nuorena 50 vuotta sitten.

Kuinka kauan olet harrastanut?

Noin 2 vuotta. Harrastus lähti liikkeelle siitä, kun äitini teki DNA-testin. Hänen tuloksissaan oli yksi serkku-osuma, joka innosti lähteä selvittämään mysteeriä. Kuvittelin tuolloin löytäväni isän hetkessä, mutta vyyhti ei ollutkaan aivan näin selvä. Lopputulokseen pääseminen vaati melkoisia salapoliisitaitoja, loputonta sukupuiden tutkimista, vertailua ja päättelyä sekä reissaamista asuntoautolla ristiin rastiin ympäri Suomea metsästäen DNA-testejä vielä elossa olevilta iäkkäiltä sukulaisolettajilta.

Mikä on parasta sukututkimuksessa?

Yllätykset, onnistumiset ja uusien sukulaisten tapaaminen! Sukututkimus on melkoista seikkailua. Yllätyksistä hauskipia ovat olleet verisukulaisten löytyminen omasta lähipiiristä. Kolmansia ja neljänsiä serkkuja on löytynyt omista hyvistä ystävistä ja työkuvioista. Iloksenne olemme neljänsiä serkkuja ihanan työkaverini Niina Koskipalon kanssa.

Entä pahinta?

Sukututkimus vie aikaa, koukuttaa ja siihen voi hurahtaa pahastikin. Nukkumaan ei malta mennä, kun jostain sukupuusta löytyy yllättäen kiinnostava tieto. Harrastukseni ei päättynytkään mysteerin ratkeamiseen, mutta tämä ei tosin haittaa ollenkaan.

Miksi suosittelisit tätä jollekin toiselle?

Sukututkimus herättää kiinnostuksen omaan historiaan. On upeaa saada siirtää tätä tietoa myös omille lapsille. Olen myös huomannut, että tutustuessani sukuni historiaan, olen alkanut ymmärtää paremmin itseänikin.

Sukujuureni tulevat Karjalasta ja kuvaukset karjalaisista tuntuvat jostain kumman syystä sopivan itseeni aika osuvasti. Juuristani tietämättä olin oppinut mm. leipomaan karjalanpiirakoita jo pikkutyttönä. Tuota taitoa sain myöhemmin harjoittaa ahkerasti ulkomaila asumieni 17 vuoden aikana.

Se on myös erittäin hyvää aivojumppaa

ANSSI PUSKA, tee se itse -projektit

Miksi juuri tee se itse -projektit?

Olen omaksunut taipumuksen itse tekemiseen jo lapsuudessa, koska en näe muuta vaihtoehtoa. Olen aina ollut kiinnostunut teknisistä laitteista, itsensä toteuttamisesta ja puuhastelusta.

Kuinka kauan olet harrastanut sitä?

Sanoisin, että koko elämäni.

Mikä on parasta harrastuksessa?

Joku teräväpäinen on joskus todennut, että "jos teet työtä päälläsi, lepää käsilläsi." Tämä osuu omaan arkeen kuin naula vasaraan. On myös mahtavaa, kun saa itse päättää, millä tahdilla ja tarkkuudella omia projekteja pyörittelee. Vaikka omat tarpeet on usein se suurin moottori, välillä on hauska haastaa itsensä rakenteluhommilla, jotka eivät ehkä ole täysin tarpeellisia... mutta ah, niin palkitsevia!

Entä pahinta?

Mielessä pyörii koko ajan uusi projekti, vaikka aikaa toteuttamiseen ei olisikaan. Se on kamalaa!

Hienoin juttu minkä olet tehnyt?

Jokainen projekti on ollut erityinen juuri siinä hetkessä, kun se on valmistunut. Viimeisin ylpeydenaiheeni on 2,5 metriä pitkä tammihylly – siitä tuli upea! Vuosi sitten toteutin pitkäaikaisen haaveeni ja rakensin kotiin oman "mancave"-tilan. Ja hei, lapsena rakentamani tietokone oli myös aikamoinen virstanpylväs. Silloin se tuntui maailman siisteimmältä saavutukselta!

Miksi suosittelisit tätä harrastusta?

Vain mielikuvitus ja aika ovat rajana. Kaiken voi oppia, jos vain haluaa, eli rohkeasti rakentelemaan. Tekemällä oppii!

Inton missiona on olla yritysten menestystä varten. Olipa kyse sitten asiantuntijasta, joka perustaa osaamisensa varaan uuden yrityksen tai kansainvälistymistä suunnitteleva startup – **me autamme**. Tässä esimerkkejä palveluistamme. Ne ovat pääsääntöisesti maksuttomia.

YRITYSNEUVONTA

Keskustelu toivomastasi aiheesta. Esimerkiksi markkinoinnista, asiakasymmärryksestä, tuoteistamisesta, henkilöstöhallinnosta tai digitaalisuudesta.

LIIKEIDEAN SPARRAUS

Sinulla on idea yrityksestä, me autamme sinua konkretisoimaan ideaa liiketoimintasuunnitel-maksi. Tutustumme ideaasi ja selvitämme sen erityisyyden, haasteet ja mahdollisuudet. Miten erottaudut markkinoilla? Kuka on potentiaalisin asiakkaasi? Mitä asiakas sinulta ostaa? Mikä saa asiakkaan valitsemaan juuri sinun tuotteesi ja palvelusi? Mitkä ovat mahdolliset oston esteet? Sparrauksen lopuksi teemme konkreettisen suunnitelman jatkoaskelista (tarvittaessa myös euroissa).

SKAALAAMO

Skaalaamo on kasvua tavoittelevien yritysten yhteisöllinen työtila Seinäjoen Rytmikorjaamolla. Skaalaamossa yrittäjät pääsevät tavoittelemaan kasvua yrityskehittäjien ja yrittäjien kanssa yhdessä. Kahdeksan kuukauden Skaalamo-jaksolle otetaan kerrallaan noin kymmenen yritystä.

TOIMITILAT

Etsimme kanssasi sopivaa toimitilaa koko Seinäjoen toimitilarekisteristä tai Inton omista toimitiloista Framista tai Rytmikorjaamolta. Toimitilat.seinajoki.fi -palveluun voit jättää maksutta oman toimitilasi, jonka haluat vuokrata tai myydä. Vastaavasti voit etsiä palvelusta uutta toimitilaa yrityksellesi

YRITYSTONTIT

Seinäjoella on vapaita yritystontteja useilla eri yritysalueilla. Koot vaihtelevat muutamasta tuhannesta neliöstä useisiin hehtaareihin. Myös hinta vaihtelee sijainnin ja käyttötarkoituksen mukaan. Into vastaa tonttivaihtoehtojen etsimisestä. Osa tonteista on kaupungin, osa yksityisten maanomistajien.

SIJOTTUMISPALVELU

Uusien yritysten saaminen Seinäjoelle on yksi Inton keskeisiä tehtäviä. Autamme asiakkaita räätälöidysti esimerkiksi löytämään Seinäjoelta uusia kumppaneita, toimitilavaihtoehtoja ja sopivia tontteja, osajia ja yritysverkostoja.

TAPAHTUMAT

Järjestämme vuosittain kymmeniä tapahtumia, joiden tavoitteena on auttaa alueemme yrittäjiä verkostoitumaan keskenään ja saamaan ajankohtaista tietoa eri teemoista kehittäkseen osaamistaan ja liiketoimintaansa.

KANSAINVÄLISTYMINEN

Etsitkö agentteja, jälleenmyyjiä tai tavaran-toimittajia Euroopasta? Tarjoamme käyttöösi noin 5 500 yrityksen yrityskontaktipörrsin, josta voimme yhdessä etsiä sinulle jälleenmyyjää, yhteisyritystä tai teknologiakumppania tai jonne voit tarjota omaa osaamistasi muille. Tarjoamme myös erilaisia verkostoitumista-pahtumia ja henkilökohtaista neuvontaa.



INTO KEHITTÄÄ

Into Seinäjoki on yksi alueemme merkittävimmistä kehittämisorganisaatioista ja kysytty kumppani erilaisiin yritystoimintaa edistäviin hankkeisiin. Hallinnoimme jatkuvasti alueellisia, isoja valtakunnallisia ja EU-laajuisia hankkeita, joilla kaikilla edistämme yritysten liiketoimintaedellytyksiä ja alueemme elinvoimaa.

Hankevolyymimme on vuosittain euroissa laskettuna noin puolitoista miljoona euroa. Suurin rahoituspanos koko alueemme näkökulmasta kietoutuu kansalliseen innovaatiotoiminnan ekosysteemisopimukseen, jossa Intolla on aktivoijan rooli. Tässä erittäin, erittäin tiiviisti muutaman käynnissä olevan hankkeen esittely.

kehitysjohtaja

Hannemari Niemi

SMART CON EUROPE

”EU tarjoaa tutkimus- ja kehitysrahoitusta moniin eri teemoihin. EU-rahoitus antaa mahdollisuuden tehdä pitkän tähtäimen kehitystyötä, nopeuttaa omaa tuotekehitystä ja saada arvokkaita kansainvälisiä kontakteja. Smart Con Europe -hankkeessa rakennetaan toimintamallia, joka tukee PK-yrityksiä näiden rahoitusten hyödyntämisessä”.

Rahoitus: Interreg Europe

Hanna Holttinen

YRITYSKAUPAT KÄYNTIIN

”Maakunnallinen hanke vauhdittaa yrityskauppojen syntymistä Etelä-Pohjanmaan alueella. Olemme tuoneet esille teemaa ja lisänneet tietoisuutta yrityskauppojen mahdollisuuksista mm. yrityskaupan speed date -tapahtumissa, lounastreffeillä ja aamiaisinfoissa. Lisäksi olemme tuottaneet inspiroivia haastatteluja niin yrityskaupan toteuttaneiden yrittäjien kuin alan asiantuntijoiden kanssa.”

Rahoitus: Oikeudenmukaisen siirtymän rahasto – JTF

Eeva Jussila ja Niina Keskipalo



SEINÄJOEN LENTOASEMA-ALUE –VISIOSTA KONKRETTIAAN



”Seinäjoen lentoasema tarjoaa alueen yrityksille ilmasillan kohti kasvua! Nopeat toimitusketjut, hyvä saavutettavuus ja miehittämättömän ilmailun kehittymismahdollisuudet luovat uusia kasvuväyliä etelä-pohjalaiselle osaamiselle.

Visiota konkretisoimalla luomme parhaillaan alueelle toimintastrategiaa ja kestäväää toimintamallia tiiviissä yhteistyössä yritysten ja sidosryhmien kanssa.”

Rahoitus: Leader

Joonas Soini

ALUEELLINEN RUOKAVIENNIN EDISTÄMINEN



”Ruokaviennillä on Suomelle merkittävä taloudellinen ja strateginen arvo, ja suomalaisilla ruokatuotteilla on huomattava markkinapotentiaali kansainvälisillä markkinoilla. Into ja Foodwest kehittävät palvelukonaisuutta, joka tarjoaa tietoa ja näkemyksiä eri kohdemarkkinoista ruokaviennin kasvattamiseksi. Tämä malli tukee yritysten välistä yhteistyötä sekä pilotoi uusia vientitoimintamalleja edistäen kansallista tavoitetta ruokaviennin kaksinkertaistamisesta.”

Rahoitus: Euroopan aluekehitysrahasto (EAKR)

Elina Kivisto



FOOD & TECH STARTUP

”Etelä-Pohjanmaa on vahva yrittäjyysmaakunta, jossa halutaan kehittää startup-yrittäjyyttä. Tässä hankkeessa olemme kehittäneet ja pilotoineet ruoka- ja teknologia-alojen skaalautumisvaiheen startupyrityksille Skaalaamoa, Seinäjoen omaa startup hubia. Skaalaamo on yhteisöllinen työskentelytila yrityksille sekä toimintamalli, joka sisältää yrityksen skaalautumisvaiheeseen sopivia toimintatapoja ja työkaluja. Mentorointi, valmennukset, sparraukset ja verkostoituminen ovat olennainen osa Skaalaamon toimintaa. Fyysisesti Skaalaamo sijaitsee Rytmikorjaamolla Seinäjoella.”

Rahoitus: Euroopan aluekehitysrahasto (EAKR)

Sanna Kancaanpää

KANSALLINEN RUOKAVIENNIN VETOVASTUU (FINFOODNET)

”Ruokaviennin vauhdittaminen onnistuu parhaiten yhteistyöllä. Kokoamme kuuden kaupungin ruokavientiin ja kansainvälistymiseen liittyvät TKI-palvelut, tapahtumat ja yhteistyömahdollisuudet yhteen niin, että ruoka-alan yritykset löytävät omiin tarpeisiinsa parhaiten sopivat palvelut, sijaitsipa yritys missä päin Suomea tahansa. Lisäksi kannustamme yrityksiä kansainvälistymään mm. tuomalla esiin hyviä kokemuksia muilta yrityksiltä sekä erilaisilla sparraushetkillä toisten yritysten kanssa.”

Rahoitus: Euroopan aluekehitysrahasto (EAKR)

Sanna Kancaanpää



YRITTÄJISTÄ PITÄÄ HUOLEHTIA

Suomessa on yli 300 000 yrittäjää. He pyörittävät joko yksin tai yhdessä muiden omistajien ja työntekijöidensä kanssa Suomessa noin 570 000 yritystä. Jokainen yrittäjä on erilainen ja jokaisella on oma tarinansa ja omat vahvuutensa.

Parhailla yrittäjillä on myös erityisiä, usein heitä yhdistäviä piirteitä. Tämä tiedetään hyvin Seinäjoella, joka on Etelä-Pohjanmaan yrittäjämaakunnan yrittäjämyönteisyydestään tunnettu maakuntakeskus. Monet yrittäjät ovat itsenäisiä ajattelijoita. Heillä on näkömä, johon he määrätietoisesti ja intohimoisesti suuntaavat. He ovat avoimia uudelle. He uskaltauvat mennä maaperälle, jolla harva on käynyt.

Monella on kyky nähdä laajalti. Heidän visiossaan yhdistyvät sekä laajempi näkömä että kyky nähdä yksityiskohtien merkitys. Monella on intohimo palvella asiakasta ja tehdä toisille hyvää. Moni yrittäjä on yhtä aikaa luova ja käytännönläheinen mutta myös systemaattinen. Niitä tarvitaan, kun kehittää liiketoimintaa.

Moni on vahvatahtoinen. Heillä on vahva käsitys siitä, miten asiat pitää hoitaa. Samaan aikaan heillä on kyky muuttaa suuntaa, jos maailma muuttuu. Kyky sopeutua välttämättömään on tärkeä hyvän yrittäjän ominaisuus. Heillä on myös kyky sietää painetta ja vastoinkäymisiä. Lähes jokainen menestynyt yrittäjä on kulkenut vaikeuksien laakson kautta. Ei ole ollut oikotietä menestykseen, vaan matkalla on ollut vastatuulta ja ylämäkiä.

Yrittäjyys ei ole koskaan ollut vain hyvien aikojen laji. Sitä on tarvittu ja tarvitaan niin hyvinä kuin vaikeina aikoina. Aina – kovimmassakin vastatuullessa – on yrittäjiä, joilla on taito menestyä.

Hyviä yrittäjiä yhdistää myös kiitollisuus. He tietävät, että ovat tarvinnut muita. Kiitollisuus kohdistuu läheisiin, perheeseen, työntekijöihin, kumppaneihin ja tietenkin asiakkaisiin, jotka mahdollistavat kaiken liiketoiminnan. Moni kokee suurta halua antaa takaisin heille, jotka ovat auttaneet matkalla. Moni yrittäjä on keskeinen tukija esimerkiksi paikallisessa kulttuuri- ja urheiluelämässä.

Yrittäjyyden ytimessä on yrittäjä itse. Kun yrittäjä haluaa kasvattaa yritystään, se voi kasvaa. Kun yrittäjä voi hyvin, myös yrityksellä on edellytykset voida hyvin. Kun yrittäjällä on vaikeaa, myös yrityksellä on usein vaikeuksia. Siksi jokaisen yrittäjän pitää huolehtia itsestään, ja meidän kaikkien huolehtia yrittäjistä, tukea heitä ja luoda heille edellytyksiä menestyä.

Mikael Pentikäinen
Suomen Yrittäjien toimitusjohtaja

Muistoja matkalta

10

VUOTTA INTOA

Kymmenvuotisen taipaleen varrelta lukuja Inton toiminnasta.

10 000

asiakaskontaktia. Kohtaamia yrityksissä, Inton ja yritysten tapahtumissa, messuilla jne.

1550

sijoittumismyyntitapaamista. Ennen koronaa valtaosa tapaamisista järjestettiin kasvokkain, koronan jälkeen etänä.

225

sijoittunutta yritystä Etelä-Pohjanmaan ulkopuolelta. Into auttanut sijoittumisessa.

86

henkilöä ollut töissä ja harjoittelussa Intossa.

3

kertaa muuttopuuhissa. Into on muuttanut Framissa yritysten tieltä pois.

Lähes

14 000

osallistujaa Inton noin 600 yritystapahtumassa.

Muista TAMMIKUU 2015

Into aloitti toimintansa terhakkaasti yritysatakilla vuonna 2015.

Vierailimme yhden päivän aikana yli 500 seinäjokelaisyriyksessä viemässä tervehdyksen, että kaupungin uusi kehitysyritys on aloittanut.



into
SEINÄJOKI

Tiedekatu 2,
60320 Seinäjoki

intoseinajoki.fi

  Into Seinäjoki Oy

  intoseinajokioy

 intoseinajoki1151